

**100% zielonej  
energii dla biznesu**





## Rynek energii odnawialnej

Jesteśmy spółką z polskim kapitałem specjalizującą się w obrocie energią elektryczną pochodzącą w 100% z odnawialnych źródeł energii

## Komplementarność Grupy



### Obrót

Platforma umożliwiająca odbiorcom i producentom bezpośredni handel energią elektryczną



### Wytwarzanie

Rozwój projektów związanych z budową farm wiatrowych oraz fotowoltaicznych o dużej mocy



### Dystrybucja

Niezależny dystrybutor energii w kraju, budowa i eksploatacja sieci dystrybucji energii dla odbiorców i wytwórców energii OZE



# Przewaga konkurencyjna

## 100% czysta energia

Zero kompromisów - działanie na rzecz środowiska i klientów. Nie posiadamy w swoim portfelu energii elektrycznej innej niż z odnawialnych źródeł energii.

## Stabilność oferty

Nie kupujemy energii na giełdzie, dzięki czemu nasza oferta jest stabilniejsza i mniej narażona na ryzyko rynkowe.

## Portfel Reo.pl

Farmy wiatrowe, instalacje PV i biogazownie o łącznej mocy zainstalowanej blisko 400 MW to roczny wolumen produkcyjny na poziomie 1 TWh.

# Wyróżniki oferty Reo.pl



Wolumen obrotu energią elektryczną w Reo.pl za rok 2025 wraz z bilansowaniem wyniósł blisko 2 TWh

498 Klientów - w naszym portfolio znajdują się Klienci posiadający od 1 do ponad 1300 PPE

- konkurencyjne ceny energii z możliwością zabezpieczenia stawek
- możliwość dodawania i odejmowania PPE w trakcie trwania kontraktu
- dostawy energii 100% OZE wraz z gwarancjami pochodzenia,
- wsparcie w zakresie ESG oraz komunikacji czystej energii
- analizę aktualnych umów (w tym dystrybucji) i wskazanie realnych możliwości optymalizacji kosztów,
- możliwość przygotowania wspólnego modelu zakupowego dla członków Klastra, zwiększającego siłę negocjacyjną.

# **Aktualna sytuacja na rynku energii w Polsce**

Rynek energii w Polsce przechodzi intensywną transformację. Maleje udział węgla, a szybko rośnie znaczenie odnawialnych źródeł energii (OZE). System staje się bardziej zróżnicowany, ale nadal wymaga wsparcia konwencjonalnymi źródłami ze względu na ograniczenia infrastrukturalne.

## **Podstawowe mechanizmy funkcjonowania rynku energii**

Rynek opiera się na handlu energią elektryczną (giełda energii oraz kontrakty bilateralne między wytwórcami i odbiorcami). Coraz większe znaczenie mają także bezpośrednie modele współpracy (np. PPA i grupy biznesowe), w których energia z OZE jest sprzedawana w ramach zamkniętych struktur po uzgodnionej cenie.

## **Główne trendy regulacyjne i rynkowe**

Widoczny jest kierunek w stronę dekarbonizacji i rozwoju OZE, przy jednoczesnym wzmacnianiu bezpieczeństwa energetycznego. Regulacje koncentrują się na rozbudowie sieci, integracji OZE, rozwoju magazynów energii oraz wprowadzaniu nowych modeli.

koszty emisji CO<sub>2</sub> | ceny gazu i paliw | warunki pogodowe  
ceny surowców | sytuacja geopolityczna | rosnąca rola ESG

# cena energii to wynik wielu powiązanych czynników rynkowych i regulacyjnych



## Gwarancje pochodzenia realna wartość dla biznesu

Gwarancje pochodzenia potwierdzają, że energia pochodzi z OZE.

### Gwarancje pochodzenia:

- wspierają realizację celów ESG
- budują wizerunek firmy
- zwiększają wartość energii

### Co wpływa na ich cenę?

- podaż zielonej energii
- popyt ze strony firm i korporacji



## ESG i transformacja energetyczna kierunek przyszłości

Presja regulacyjna i rynkowa napędza zmiany:

- rozwój odnawialnych źródeł energii
- odchodzenie od węgla
- inwestycje w zieloną energię

Regulacje UE przyspieszają transformację  
ESG redefiniuje sposób kształtowania cen energii





# Modele zakupowe energii elektrycznej

## cPPA (Power Purchase Agreement)

Umowa terminowa 5-12 lat. Bezpośredni zakup ze źródeł OZE formuła "as produced" - dostarczana energia elektryczna stanowić będzie rzeczywistą produkcję lub część rzeczywistej produkcji FW/PV. Minimalny roczny wolumen 10 GWh.

## Grupy Biznesowe

Współpraca w modelu Grupy Biznesowej zakłada sprzedaż Odbiorcy, wytworzonej przez Wytwórcę OZE energii elektrycznej w ramach utworzonej Grupy, po cenie ustalonej przez członków tej Grupy.

## Cena stała

**Umowa terminowa (na rok lub dwa lata)**, cena ustalona na niezmiennym poziomie zawiera wszystkie składowe komponenty – koszty bilansowania, koszty „kolorowych certyfikatów” oraz podatek akcyzowy.

## Cena elastyczna

(marża procentowa lub marża ze składnikiem stałym)

Rozliczenia realizowane w odniesieniu do cen na TGE SPOT lub na rynku bilansującym. **Umowa terminowa lub bezterminowa.**

\*Możliwe także rozwiązania hybrydowe



## Grupy Biznesowe model działania



Współpraca w modelu Grupy Biznesowej polega na sprzedaży energii wytworzonej przez wytwórcę OZE po cenie ustalonej przez członków grupy na ich rzecz.

Gdy produkcja energii z OZE w danym okresie rozliczeniowym pokrywa zapotrzebowanie odbiorcy, Reo.pl dokonuje rozliczenia członków grupy, wg ustalonych zasad.

W przypadku, gdy produkcja energii wytwórców z Grupy jest zbyt mała by pokryć potrzeby odbiorców, Reo.pl dostarcza brakującą energię z własnych źródeł OZE. Jeśli natomiast wytwórca generuje nadwyżki, których odbiorca nie może odebrać, Reo.pl odkupuje nadmiar energii, gwarantując płynność operacyjną i stabilność dostaw.

Reo.pl pozostaje stroną kontraktu odpowiedzialną za całościową obsługę, w tym bilansowanie handlowe i rozliczenia kontraktu stron.

**Wytwórca energii z OZE** (np. fotowoltaika, energia wiatrowa) oraz **odbiorca energii** (np. zakład produkcyjny) tworzą **grupę biznesową**, podpisując umowę trójstronną pomiędzy **wytwórcą, odbiorcą i Reo.pl**.

**Reo.pl**, jako **firma obrotu energią**, bilansuje kontrakt w ramach grupy, zarządzając obrotem energią pomiędzy jej członkami.

 **Zostań Członkiem Grupy  
Biznesowej w 3 prostych  
krokach!**

**1**

### **Zgłoszenie udziału i określenie zapotrzebowania na energię**

Wytwórca energii z OZE (np. z instalacji fotowoltaicznej lub wiatrowej) oraz odbiorca energii (np. firma lub zakład produkcyjny) tworzą grupę biznesową i ustalają cenę sprzedaży energii między sobą.

**2**

### **Zawarcie kontraktu z uczestnikami systemu**

Podpisywany jest kontrakt między trzema stronami:

- odbiorcą energii (firmą z grupy biznesowej),
- wytwórcą energii z OZE,
- Reo.pl jako podmiot obsługujący kontrakt, bilansowanie i rozliczenia.
- umowa zawierana jest na minimum 12 miesięcy lub dłużej (również bezterminowo).

**3**

### **Rozliczanie i bilansowanie energii**

Energia dostarczana jest bezpośrednio od producentów OZE w grupie. Jeśli chwilowo produkcja jest niższa niż zużycie, Reo.pl uzupełnia ją energią z innych źródeł OZE.

## **Ogólne warunki oferty Grupa Biznesowa Reo.pl**

### **Rodzaj kontraktu**

Kontrakt na sprzedaż energii elektrycznej wyprodukowanej przez Wytwórców OZE na rzecz Odbiorców końcowych z grupy biznesowej. Energia pobrana przez Odbiorców z grupy, a nie pokryta produkcją Wytwórców OZE zostanie dobilansowana z innych źródeł OZE przez Reo.pl.

### **Strony kontraktu**

- 1)** Odbiorcy kontraktu z grupy biznesowej,
- 2)** Wytwórcy OZE,
- 3)** Reo.pl (jako podmiot odpowiedzialny za całościową obsługę kontraktu, w tym w szczególności za bilansowanie handlowe i rozliczenia)

### **Czas trwania kontraktu**

na 12 miesięcy lub dłuższe bądź bezterminowo

### **Roczny wolumen odbiorczy zadeklarowany przez Klientów**

do ustalenia

# Umowa PPA

Efektywny sposób na zakup energii bezpośrednio z czystego źródła, a co za tym idzie redukcji śladu węglowego

- **Stabilność cen** energii w długim okresie
- Możliwość stosowania w wielu / rozproszonych lokalizacjach
- Bezpośredni zakup **energii z konkretnego źródła OZE**
- Transparentność pochodzenia czystej energii (**ochrona przed greenwashingiem**)
- **Brak ryzyk i nakładów inwestycyjnych** na budowę własnego źródła
- Dostęp do energii **OZE niezależnie od lokalizacji** odbiorcy
- Brak **konieczności inwestycji we własne źródła OZE**
- **Ograniczone obowiązki** sprawozdawcze i księgowo
- Wsparcie rozwoju OZE i dekarbonizacji gospodarki (**dzięki długoterminowym CPPA**)
- Wizerunek **firmy odpowiedzialnej** i przyjaznej środowisku. Pozostanie w **łańcuchu dostaw**



Schemat obsługi umowy PPA oraz przepływu energii, gwarancji pochodzenia i płatności



## Przetestuj model PPA na 3 etapach zaawansowania!

1

### Stopień 1 – Umowa standardowa

Na początku firma zawiera standardową umowę sprzedaży energii z firmą obrotu, np. Reo.pl. Energia pochodzi z portfela różnych źródeł OZE zarządzanych przez sprzedawcę, a odbiorca otrzymuje energię odnawialną bez konieczności bezpośredniego powiązania z konkretną instalacją.

2

### Stopień 2 – Umowa w modelu PPA (model pośredni)

Firma zawiera umowę w modelu zbliżonym do PPA, w którym energia pochodzi z portfela konkretnych wytwórców OZE zarządzanych przez Reo.pl. Odbiorca nie jest jeszcze bezpośrednio powiązany z jedną instalacją, ale korzysta z energii od określonej grupy producentów.



3

### Stopień 3 – Klasyczne PPA powiązane ze źródłem

Ostateczny etap to zawarcie klasycznej umowy PPA (Power Purchase Agreement) pomiędzy odbiorcą a konkretnym wytwórcą energii z OZE (np. farmą fotowoltaiczną lub wiatrową). Reo.pl może pełnić rolę podmiotu odpowiedzialnego za bilansowanie energii, rozliczenia oraz obsługę kontraktu.

# Ogólne warunki oferty Kontrakt PPA

## Rodzaj kontraktu

trójstronny, długoterminowy, fizyczny Power Purchase Agreement (PPA)

## Strony kontraktu

1. Odbiorca kontraktu,
2. Wytwórca/Wytwórcy energii z OZE,
3. Reo.pl (podmiot odpowiedzialny za całościową obsługę kontraktu, w tym w szczególności za bilansowanie handlowe i rozliczenia)

## Czas trwania kontraktu

5 lat - 12 lat

## Roczny wolumen odbiorczy zadeklarowany przez Klientów

min. 10 GWh

# Długoterminowe myślenie zamiast krótkoterminowych zysków




Energia, która buduje wartość

 Przewidywalność  
i bezpieczeństwo kosztowe

 Mocna pozycja  
w łańcuchu dostaw

 Atrakcyjność dla inwestorów

 Dedykowany opiekun  
przez cały okres umowy

## Oblicz ślad węglowy swojej organizacji!

Przejdź do kalkulatora naszego Partnera i sprawdź bezpłatnie zakres 1 i 2 w certyfikowanym narzędziu zgodnym z normą ISO-14064-1 oraz GHG Protocol.

Oblicz ślad węglowy →



Oblicz bezpłatnie ślad węglowy w zakresie 1 i 2 narzędziem naszego partnera!



Postaw na strategię rozwoju Twojej firmy opartą o **zrównoważony rozwój i zielony łańcuch dostaw**. Dzięki temu, zyskasz w oczach partnerów biznesowych oraz Twoich klientów.

Przejdź do kalkulatora naszego Partnera i sprawdź bezpłatnie zakres 1 i 2 w certyfikowanym narzędziu **Envirly** zgodnym z normą ISO-14064-1 oraz GHG Protocol.

Certyfikowana **Platforma Envirly by Quantifier** wspiera raportowanie zgodne z Dyrektywą CSRD, zarządzanie śladem węglowym organizacji i produktów (GHG & LCA) oraz raportowanie CBAM.



**Praktyczne przykłady  
współpracy z przedsiębiorstwami**



# Case study - firmy lokalne

Grupa Biznesowa - Uzdrowiska



1

## Roczne oszczędności w modelu Grupy Biznesowej

- roczne zużycie w Grupie ~ 5 000 MWh
- roczne zużycie Uzdrowiska Nałęczów ~ 2 000 MWh

●●▶▶ w całej Grupie Biznesowej ~ 1,1 mln zł  
●●▶▶ w Uzdrowisku Nałęczów ~ 470 tys. zł

2

## Oszczędności na 1 MWh w modelu Grupy Biznesowej

●●▶▶ cena za MWh w 2024 niższa o ~ 220 zł  
●●▶▶ cena za MWh w ostatnich 12 m-c niższa o ~ 140 zł



## Realne korzyści z Reo.pl

### Case Study 1 - krótki termin, cena elastyczna

Producent mrożonych owoców i warzyw

**1800 MWh (1,8 GWh)**

roczne zużycie

**1,4 mln zł**

roczne wydatki na energię

**200 tys zł**

roczne oszczędności z Reo.pl

**cena elastyczna**

typ umowy w Reo.pl

W przypadku tej firmy przygotowaliśmy i wdrożyliśmy strategię zakupu energii elektrycznej na lata 2023 – 2024. Na potrzeby klienta opracowaliśmy również analizę możliwości i opłacalności zmiany sprzedawcy.

Przeprowadzenie procesu negocjacji cen i warunków umowy w imieniu Klienta było także działaniem w zakresie naszych standardów obsługi podmiotów kupujących na platformie Reo.pl

### Case Study 2 - kontrakt PPA

Przetwórstwo owoców i warzyw

**15000 MWh (15 GWh)**

roczne zużycie

**12 mln zł**

roczne wydatki na energię

**450 tys. zł**

roczne oszczędności z Reo.pl

**kontrakt PPA na 5 lat**

typ umowy w Reo.pl

Klient zgłosił się do nas w 2023 roku. Po przeprowadzeniu audytu obowiązujących umów oraz rozliczeń z ówczesnym sprzedawcą energii elektrycznej firma postanowiła nam powierzyć wybór nowego partnera w zakupie energii elektrycznej na lata 2024 – 2028.

W ramach naszej współpracy wspieraliśmy firmę w prowadzeniu negocjacji warunków nowego kontraktu w zakresie ceny, stawek opłat oraz pozostałych warunków zakupu energii elektrycznej. Dzisiaj jesteśmy w stałym kontakcie w zakresie bieżących zapytań klienta i planów związanych z rozwojem firmy w kolejnych lokalizacjach.

# Grupy podmiotów, które nam zaufały



## Grupa Biznesowa



*“Grupy biznesowe Reo.pl to model, który wychodzi naprzeciw bieżącym potrzebom przedsiębiorców. W ramach obowiązujących przepisów, warunki handlowe w Grupie biznesowej są bezpośrednio ustalane między stronami. Biznesowe funkcjonowanie w Grupie daje również bezpieczeństwo ekonomiczne związane z przewidywalnością kosztów i przychodów w średnim i długim okresie oraz ograniczenie kosztów bilansowania – odbiór nadwyżek i pokrycie niedoborów zielonej energii w ramach Członków Grupy”*

**– mówi Grzegorz Tomasiak, prezes zarządu Reo.pl.**

## Klienci wielolokalizacyjni

(duża i często zmienna ilość PPE)



**ROBYG**

## Klienci przetargowi

\*jakość energii elektrycznej idzie w parze z konkurencyjnymi cenami



# Zapraszam do kontaktu!

**Patryk Żółtowski**  
**Dyrektor ds. Sprzedaży**

+48 665 172 068



patryk.zoltowski@reo.pl



ul. Gotarda 9, 02-683 Warszawa

